



## Lea y hágase millonario

¡Cómo el poder subyacente en la lectura puede enriquecer su vida!

por Burke Hedges

### RESUMEN EJECUTIVO

Un libro correcto en el momento correcto puede cambiar su vida radicalmente. La lectura influye en nuestras vidas en formas que ni siquiera podemos comprender.

En un homenaje a “Piense y hágase millonario”, de Napoleon Hill, el autor explica como el poder de la lectura puede enriquecer a una persona en todos los sentidos de la vida: dinero, por supuesto, pero también amor, felicidad, familia, salud, satisfacción, etc.

Un buen libro ha representado el punto de inflexión en las vidas de muchas personas – prueba de ello es el propio autor, cuya vida cambió completamente luego de leer “El vendedor más grande del mundo”, de Og Mandino.

Leer no le hará millonario instantáneamente. Pero tomar un libro y comenzar a leer, un acto sencillo y poderoso, puede ser el comienzo del camino que le haga crecer en formas que nunca imaginó.

### Siete años después

Hace 7 años leí un libro que me cambió la vida. “El vendedor más grande del mundo” de Og Mandino. Antes de leerlo, estaba endeudado, me sentía mal y estaba desesperanzado.

Siete años después, aún recuerdo cómo me conmovió hasta las lágrimas, y me dio la esperanza de una vida mejor. La elección de leerlo cambió radicalmente la dirección de mi vida.

El tema del libro de Og Mandino está relacionado con tener una vida feliz y plena, no tanto con la venta en sí. Ese es uno de los puntos más importantes: “vender es vida y la vida es vender”.

El libro no sólo me hizo mejorar mi vida, sino también la de toda mi familia. Me daba esperanzas: el éxito estaba al alcance de cualquiera que estuviera dispuesto a aprender y aplicar unos principios simples y eternos.

Dos semanas luego de leer el libro, renuncié a mi empleo y me postulé a un nuevo trabajo de venta de teléfonos celulares. No tenía experiencia, pero estaba decidido a triunfar. Seguí fielmente los principios de Mandino y al final del primer mes, había ganado 4000 dólares en comisiones. Al finalizar el segundo mes era el vendedor líder del distrito, y luego de un año, había abierto mi propio negocio.

Ciertamente, no soy “el vendedor más grande del mundo”. Pero

fui el mejor vendedor que yo podía ser, y me estaba enriqueciendo en todas las áreas de mi vida.

Reflexionando sobre el efecto que tuvo ese y otros libros en mi vida, me formulé algunas preguntas que me llevaron a escribir este libro:

- ¿Dónde estaría hoy si no hubiese leído el libro de Mandino?
- ¿Qué tienen algunos libros que llegan a nuestras fibras íntimas?
- ¿Qué otros libros han tocado profundamente mi vida?
- ¿Hay algo en la lectura que la convierte en un agente de transformación poderoso?
- ¿Existe una correlación positiva entre éxito y lectura?
- ¿Sería el mundo un lugar completamente diferente si nunca se hubiera inventado la lectura?

### El poder para transformar vidas

Las estadísticas de alfabetización revelan cifras alarmantes, en términos de la correlación entre analfabetismo y pobreza. Confirman que, en la era de la información, las personas que no puedan leer (o que no lo hagan) serán pobres, mientras los lectores nos haremos ricos.

El “analfabetismo auto-impuesto”, personas que pueden leer, pero que por algún motivo eligen no hacerlo, o pierden tiempo leyendo basura (revistas de chismes y publicaciones sensacionalistas), es también preocupante. Las personas que pueden leer y no lo hacen, no están en mejores condiciones que las que no saben leer.

Hasta principios del siglo XIX, la mayoría de los adultos eran analfabetos. La fuerza era mucho más importante que la educación para poder cultivar la tierra.

Algunos, sin embargo, lograron superar las dificultades para aprender a leer. La lectura no solamente cambió sus vidas, sino también el curso de la historia.

Un ejemplo fue Abraham Lincoln, quien, siendo sumamente pobre, aprendió a leer y lo hacía todo el tiempo. Logró educarse a sí mismo leyendo sobre filosofía, ciencia, religión, literatura, derecho y política. A temprana edad, Lincoln comprendió que la lectura era la mejor herramienta disponible para progresar en el mundo, y pasó de ser un montañés pobre a ser uno de los hombres más grandes de la historia.

Otro ejemplo más reciente es el de Peter Drucker, experto en gerencia. A sus 89 años de edad, Drucker es muy activo, viaja por el mundo como consultor de presidentes de empresas exitosas como Sony, GE, etc. A pesar de sus múltiples ocupaciones, Drucker lee de 3 a 5 horas diarias, sobre una gran variedad de temas – hábito que cultivó desde su juventud.

Nunca se sabe qué libro cambiará su vida - eso es lo bello de leer. La lectura tiene el poder de hacer transformaciones inmediatas en su vida a través de discernimientos brillantes y de hacer transformaciones graduales por medio del conocimiento acumulado. De cualquier manera, leer expandirá su universo y lo hará crecer de maneras impredecibles.

### 15 minutos por día, pueden cambiar su vida

El mundo editorial es un gran negocio. Cada año se publican unos 60 mil nuevos títulos – y crece un 5% a 6%.

La mala noticia es que la mitad de los libros comprados no son leídos.

Para recibir el beneficio de un producto, no basta con comprarlo, hay que usarlo. Lo mismo ocurre con los libros, si quiere hacerse millonario, ¡tiene que leerlo!

Todos compran los libros con la mejor intención de leerlos. Sin embargo, siempre hay buenas excusas para no leerlo – la principal es la falta de tiempo. Un verdadero disparate.

Con leer apenas 15 minutos por día, leerá:

- un libro por mes
- 12 libros al año
- 120 libros en 10 años

En otras palabras, si tiene tiempo – el problema es que decide dedicarlo a otra actividad a la que asigna más valor que a la lectura.

### Cómo leer un libro

Las investigaciones demuestran que quienes tienen la inteligencia de aprender a leer un libro eficazmente logran resultados mucho mejores: comprenden mejor el material y lo recuerdan por más tiempo.

El arte de leer es la capacidad para recibir toda clase de comunicación de la mejor manera posible. Adler y Van Doren sugieren tres pasos que le ayudarán a mejorar su capacidad:

- 1.- Pre-lea el libro: analice el “cuadro general del libro”. Lea la tapa y contratapa. Los testimonios o el resumen de la contratapa. La biografía del autor. El prólogo, prefacio e introducción. Hojee cada capítulo (título, resumen, 1er. párrafo). Pre-leer un libro puede tomarle 10 minutos extra, pero los beneficios en comprensión bien los valen.
- 2.- Lea activamente y tome notas: La lectura activa no es más que el proceso mental de hacer y responder preguntas para

reunir información y aumentar la comprensión. Debe leer entre líneas, no tomar la información por su valor nominal; hágalo en profundidad, piense más intensamente, trate de llegar al verdadero significado. Desarrolle su propio sistema para subrayar y tomar notas de lo que lee.

3.- Revise sus notas: al terminar, felicítese y deje el libro. Retómelo una semana después - repáselo durante 10 minutos, lea sus notas y el material resaltado. Esto le ayudará a mantener lo aprendido fresco en su mente.

### Leer versus tener

¿Por qué a algunas personas le va mejor que a otras? En la nueva economía, le va mejor a aquellos que leen. Leer les da la capacidad de ganar: dinero, relaciones, satisfacción, etc.

A medida que la era industrial deja paso a la de la información, son menos los empleos que ofrecen buenos salarios y que no estén relacionados con el conocimiento.

Estudios demuestran que hasta un 60% de las personas que saben y pueden leer, no lo hacen. ¿Qué hacen con su tiempo? En su mayoría, ver televisión.

La televisión no es mala, y está mejorando. Pero si desea ganar en la vida, debe aprovechar su tiempo libre comprometiéndose, imaginando, reflexionando y con disciplina – en otras palabras, leyendo.

### Todos, incluso usted, pueden leer y hacerse ricos

Todos tenemos problemas; de eso se trata la vida –reconocer y resolver problemas. Los millonarios no tienen menos problemas que los demás. De allí que insistamos en que hacerse millonario no se trata sólo de la cuenta bancaria.

Los libros no solamente nos ayudan a enfrentar nuestros problemas, sino que también nos dan la sabiduría y comprensión para resolverlos y así, hacernos ricos.

Lo bello de los libros es que nos desafían a pensar en nuestros sistemas de creencias de maneras nuevas y diferentes. Cuando se alienta a las personas a pensar en sí mismas y en cómo encajan en el mundo, se ven obligadas a pensar en algunas incongruencias de sus vidas. Reevaluar nuestras vidas pensando en nuestros valores, es el primer paso del crecimiento personal.

Existen numerosas historias de personas con pasados diversos que han transformado sus vidas mediante la lectura. La lista incluye presos, viudas, jóvenes, etc. Lo que tienen en común es que no se rindieron a la desesperación de sus emociones negativas. Reconocieron que tenían desafíos y se dedicaron a la lectura como ayuda para superar esos desafíos.

Si la lectura los ayudó a hacer sus vidas más ricas, existen razones para creer que usted puede hacer eso por sí mismo.

## 10 obras que estremecieron al mundo

Algunas obras son tan poderosas y precisas, que han transformado culturas enteras –aún cuando la mayoría de las personas nunca las hayan leído. Estas obras revolucionarias le han formado su personalidad y su forma de pensar.

Piense por ejemplo en la constitución de Estados Unidos. Pocos norteamericanos la han leído completa – pero sus vidas se rigen por ella a diario.

Las principales obras que estremecieron a las civilizaciones occidentales fueron:

1.- La Biblia (84.000 AC – 100 DC): no importa cual sea su religión, lo importante es el impacto de la Biblia en la formación de la cultura Occidental y, como resultado de esto, en la formación de quién es usted, cómo piensa y cómo actúa.

La Biblia nos dice cómo comportarnos, define el bien y el mal, nos enseña lecciones, nos cuenta historias eternas, fija reglas de conducta, nos cuenta cómo surgió el mundo, de dónde venimos los humanos y a dónde vamos luego de morir. Sigue estando en la lista de libros más vendidos año tras año.

2.- Los antiguos filósofos griegos (350-450AC): en un período de 100 años, tres geniales filósofos (Platón, Sócrates y Aristóteles) y varios dramaturgos griegos, crearon obras que serían, junto a la Biblia, pilares de la civilización Occidental.

Las obras de estos grandes filósofos griegos sentaron las bases para nuestras instituciones judiciales, políticas, gubernamentales, educativas, científicas, comerciales y artísticas.

3.- La carta magna (1215): dados los abusos de poder y explotación del Rey Juan de Inglaterra, se le exigió que firmara un documento que les garantizara ciertos derechos. La carta magna fue el primer intento registrado de ciudadanos de un país de ampliar sus derechos civiles y limitar el poder del gobierno. Fue la precursora de las constituciones de todos los países y estableció leyes y libertades que aún disfrutamos hoy.

4.- La Biblia de Gutenberg (1440): Gutenberg jamás imaginó las consecuencias que tendría la imprenta. El sólo quería imprimir algunas Biblias y ganar un poco de dinero - pero abrió la puerta para que las masas tuvieran acceso a la misma información que antes estaba reservada a unos pocos poderosos. La comercialización masiva de libros llevó a una toma de conciencia masiva, que a su vez hizo que el conocimiento y la información llegara a todos. Gracias a Gutenberg, leer y hacerse rico ya no era un privilegio exclusivo de los poderosos y privilegiados.

5.- Las 95 tesis de Martín Lutero (1517): lo que comenzó como una protesta contra las políticas del Papa León X, finalizó en uno de los giros de poder más grandes de la historia. Lutero alentaba a todos, no sólo a miembros de la iglesia, a leer e interpretar la Biblia por su propia cuenta; sus enseñanzas “heréticas” condujeron a la formación del Protestantismo.

103 años después, un pequeño grupo de protestantes auto-

denominados “Puritanos”, decidieron huir a los Estados Unidos para practicar libremente su protestantismo - así comenzó la historia de ese país.

6.- Las obras y sonetos de Shakespeare (1564-1616): las obras de Shakespeare ocupan el segundo lugar entre las obras más citadas del mundo, detrás de la Biblia. Ningún otro escritor se aproxima al impacto y popularidad de Shakespeare. Toda persona que haya ido a la escuela secundaria recordará haber conocido obras como Romeo y Julieta, McBeth y Oteló.

7.- Declaración de Independencia de los Estados Unidos (1776): fue principalmente la tarea de un solo hombre, Thomas Jefferson, quien escribió la mayor parte del documento en dos días. Este documento hizo que los gobiernos se rigieran por el consenso de los gobernados. Fue el comienzo del fin para las monarquías y dictaduras de todo el mundo.

8.- Constitución de Estados Unidos y Carta de Derechos (1787-1791): la Constitución de este país es la más antigua entre las de los países más importantes del mundo. Posteriormente, cada nación del mundo ha adoptado una. Estados Unidos sirvió como anteproyecto para la creación de los demás gobiernos.

*Los primeros 8 libros comentados cambiaron al mundo en el mejor sentido de la palabra. No es el caso de los últimos dos, que demuestran que la palabra escrita tiene también el poder de corromper y empobrecer a los lectores. Cuidado con lo que lee.*

9.- Manifiesto Comunista (1848): Marx y Engels delinearon la plataforma para implementar sus teorías en este manifiesto. El Manifiesto apoyaba el fin de la propiedad privada y de todas las instituciones existentes. El comunismo se extendió, desvirtuando la idea escrita originalmente. Fue manipulada por dictadores despiadados como Stalin, Mao, Pol Pot para lograr sus intereses.

10.- Mein Kampf (1927): “Mi lucha” de Adolf Hitler describe su filosofía retorcida sobre la superioridad aria. Hitler lo utilizó para difundir el mensaje de que las personas podían ayudarse a sí mismas odiando a otros. La mayor parte del pueblo alemán compró sus alocadas teorías, con los dramáticos resultados que todos conocemos.

## La tecnología más importante

Imagine un mundo sin lectura ni escritura - no existiría la civilización como la conocemos. No habría progreso. Estaríamos estancados en la Edad de Piedra.

La lectura y escritura conforman la tecnología más importante alguna vez inventada, porque nos brindó a los humanos la llave para destrabar nuestro potencial oculto.

Si genios indiscutibles como Einstein, Mozart, Shakespeare, etc hubieran nacido antes de la invención de la escritura, seguramente no habrían revelado su genio potencial. Todo ese potencial se hubiera perdido y el mundo sería más pobre.

Leer y escribir nos libera y activa nuestras mentes adormecidas - libera nuestro potencial y nos ayuda a revelar la obra de arte que

se esconde en nuestro interior.

Según los expertos, los patrones de pensamientos de las culturas orales son menos versátiles que los de las culturas alfabetizadas. Los primeros no organizan sus pensamientos de acuerdo con ciertos patrones mentales primordiales, como lo hacen los segundos. Por ejemplo, no piensan en términos de comparación y contraste, o causa y efecto.

Adicionalmente, los “orales” son conservadores y resistentes al cambio - su objetivo no es buscar nuevas verdades ni desafiar la tradición, sino preservarla. No suelen tener muchos librepensadores como Sócrates, que andaban desafiando los valores y suposiciones básicas de la gente.

Los grandes filósofos, escritores y matemáticos griegos, elaboraron una nueva manera de mirar el mundo, porque leer y escribir expandió sus mentes y les dio nuevas y frescas perspectivas para ver el mundo.

### La mente del lector

¿Alguna vez leyó una frase o párrafo que contiene una verdad tan profunda que salta de la página y lo golpea en la frente? Usted se dijo: “eso es exactamente lo que pensaba pero no podía expresarlo en palabras” o “nunca lo pensé de esa forma antes”. A veces la palabra escrita nos transforma de inmediato.

A medida que nos convertimos en lectores más experimentados, expandimos nuestro repertorio mental e incluimos uno más sofisticado. A diferencia de ver televisión o hablar, leer requiere un grado más alto de participación mental, porque debemos crear y recrear activamente el significado. Además cuando leemos tenemos que crear nuestras propias imágenes mentales, clasificamos y controlamos toda información nueva, comparándola con la que ya tenemos.

### Usted es lo que lee

Un problema con el que se tiene que lidiar en esta era es la sobrecarga de información. La cantidad de información aumenta a velocidad astronómica. ¿Pero qué sucede con la calidad de información? Sólo por el hecho de recibir más información, no significa que está mejorando.

Las personas que leen prensa sensacionalista semanal para enterarse de los últimos chismes de famosos de Hollywood, o que pasan horas mirando reestrenos o repeticiones por televisión, llenan sus mentes y corazones de basura.

Si usted se toma en serio el hacerse rico en todos los aspectos de la vida, debe comenzar a eliminar la información basura y alimentarse con mensajes positivos y edificantes. ¡No se puede hacer millonario leyendo cualquier cosa!

El primer paso, entonces, es tomar conciencia. Debemos estar alertas ante el problema de la contaminación informativa y hacer un esfuerzo consciente por separar la información mala de la buena. Debemos estar vigilantes y evitar la admiración por los

chismes, lo glamoroso, las tonterías y la basura.

### Los libros de crecimiento personal

Los libros de crecimiento personal nos dicen en qué podemos convertirnos, antes de que lo logremos. Causan un revuelo en nuestra imaginación. Nos inspiran a entrar en acción, nos hacen aumentar nuestro rendimiento. Nos desafían a vivir elevándonos hasta nuestro pleno potencial. En fin, nos habilitan para cambiar, mejorar y enriquecernos.

Los libros de crecimiento personal, también conocidos como de motivación, auto-ayuda, éxito, etc., dominan la lista de los más vendidos.

### Personas famosas que leyeron y se hicieron ricas

Algunas de las personas cuya vida cambió drásticamente por un libro de crecimiento personal son:

- *W. Clement Stone*: empresario multimillonario y autor de libros “best-seller”, dice que el libro de Napoleón Hill “Piense y hágase millonario” cambió el curso de su vida - lo inspiró a iniciar el hábito de ayudar a otros dándoles libros de crecimiento personal.

- *Donna Reed*: ganadora del Premio Oscar, era una estudiante tímida e insegura cuando leyó “Cómo ganar amigos e influenciar a las personas”. Al terminar el libro, obtuvo un papel protagónico, iniciando una carrera de 40 años en cine y TV.

- *J. W. Marriot*: presidente de la cadena de Hoteles Marriot, se conmovió tanto con el mensaje del libro “El Vendedor más grande del mundo” que le regala un ejemplar a todos sus ejecutivos de mercadeo.

### El salón de la fama

De entre los miles de libros de crecimiento personal, pocos tienen la categoría de clásico – muchos de ellos fueron escritos hace más de un siglo:

1.- El progreso del peregrino – John Bunyan (1670): ministro y crítico de la Iglesia de Inglaterra, escribió el libro durante una larga estadía en prisión. Relata la historia de un joven héroe en su viaje hacia la salvación. Se considera el primer libro de crecimiento personal desde la Biblia, enseñando los principios básicos para el éxito: disciplina, integridad, compromiso, etc. Inspiró a grandes figuras como Benjamin Franklin y Lincoln.

2.- Autobiografía de Benjamín Franklin (1793): Franklin es la primera historia de éxito en Estados Unidos. De ser un niño pobre sin educación formal, llegó a ser empresario, inventor y mucho más.

3.- Ensayos de Ralph Waldo Emerson y Henry David Thoreau (1840): en sus ensayos, ambos resumen el espíritu estadounidense de individualismo y auto-determinación. Están llenos de optimismo, exhortando al lector a confiar en su intuición, formar su destino, seguir sus sueños, etc.

4.- Cuentos de Horatio Alger (1860-1899): Alger escribió unos 100 libros para niños y jóvenes, en los cuales los héroes pasan de la pobreza a la prosperidad, mediante la disciplina, integridad, buenas obras y trabajo arduo. Sus libros se siguen editando, y han vendido más de 20 millones de copias.

5.- Acres de diamantes, Russell Conwell (1890): un ambicioso joven de Persia, vende su campo y parte a recorrer el continente en busca de diamantes. Busca durante años sin éxito – muere enfermo y desilusionado. Mientras tanto, el nuevo dueño del campo descubre, accidentalmente, que la tierra que había comprado está cubierta de diamantes.

6.- Tal como piensa un hombre, James Allen (1910): a los 38 años, siendo gerente medio en una fábrica, se retiró y descubrió los secretos de la felicidad – que los reveló en 19 libros que escribió en sus últimos 9 años. Tal como piensa un hombre es el más conocido. Allen es considerado el abuelo de la literatura inspiradora moderna.

7.- Cómo ganar amigos e influir sobre las personas, Dale Carnegie (1937): Carnegie recopiló sus enseñanzas de 25 años impartiendo cursos para profesionales y empresarios. Es el libro más exitoso de crecimiento personal, con más de 20 millones de copias vendidas. Escrito en estilo coloquial, ofrece consejos de mucho sentido común.

8.- Piense y hágase millonario, Napoleón Hill (1937): Hill entrevistó a más de 500 empresarios exitosos (incluyendo Ford, Rockefeller, Carnegie) en busca de los principios básicos para la creación de riqueza. El mejor libro escrito sobre cómo lograr la independencia financiera.

9.- El poder del pensamiento positivo, Norman Vincent Peale (1952): mezclando sentido común, investigación, psicología y

las escrituras, ofrece consejos prácticos para manejar problemas cotidianos.

10.- El secreto más extraño, Earl Nightingale (1956): “usted es la suma total de lo que piensa durante el día”. Grabación clásica de Nightingale, quien en su carrera como locutor, durante 40 años, leyó poemas e historias de inspiración.

11.- La magia de pensar en grande, David Schwarz (1959): el tamaño del éxito de una persona es proporcional al tamaño de sus pensamientos. De lectura entretenida y fácil, ofrece información práctica y abundantes anécdotas.

12.- Psico-cibernética, Maxwell Maltz (1960): nuestra auto-imagen altera nuestra personalidad y comportamiento. Cambiándola, podemos expandir nuestras posibilidades.

13.- El vendedor más grande del mundo, Og Mandino (1968): Mandino logra, en forma brillante, dignificar la antigua profesión de la venta. Enseña los diez principios básicos para el éxito en las ventas y en la vida.

Otros libros importantes: Los siete hábitos de la gente altamente efectiva (Covey), Chocolate caliente para el alma (Canfield y Hansen) y El hombre más rico de Babilonia (Clason).

**Leer o arrepentirse...¡la elección es suya!**

Usted no tienen que vivir su vida así “como siempre”. Puede elegir cambiar su carrera, pasar más tiempo con sus hijos, dejar de postergar, elegir convertirse en un esposo o esposa más considerado, etc. En otras palabras, pueden elegir hacer lo que millones de otras personas como usted han decidido hacer, mejorar, leer más, y crecer.

Este Resumido ha sido parcialmente patrocinado por:



Directorio y Buscador de Negocios en Hispanoamérica



SeguRed.com – El portal de la seguridad



Estadísticas e Investigación de Mercado Digital en Latinoamérica

¿Le gustó el Resumido? Compre el libro en: <http://www.resumido.com/es/libro.php?cod=193>